

Unternehmens-Transfer

Unsere Vorgehensweise für einen erfolgreichen Unternehmenstransfer ist in die nachfolgenden 5 Schritte strukturiert:

1.) Vorbereitung der Nachfolge bzw. des Verkaufes

- Due Dilligence-Prüfung, d.h. systematische, angemessen umfassende Analyse des Unternehmens, sowie Bewertung.

2.) Nachfolge- / Verkaufsstrategie

- Festlegung des Verkaufspreises
- Form der Übergabegestaltung

3.) Übernahme- / Verkaufsprozess

- Nachfolgersuche
- Verkaufsverhandlungen
- Kaufvertragsabschluss

4.) Finanzierung des Firmenkaufs

- Übernahmekonzept
- Finanzierungskonzept
- Bankenpräsentation

5.) Post-Merger-Prozess

- Begleitung / Coaching der Startphase des Erwerbers

Nehmen Sie unsere professionelle Hilfe in Anspruch, um auch für Ihr Unternehmen das sensible Thema der Nachfolge rechtzeitig anzugehen!

www.mub-beratung.de



MUB Mittelstands-Unternehmens-Beratung
Soldnerstrasse 11 - 68219 Mannheim
Tel.: 0621 / 15 00 9-0 Fax: 15 00 9-99

www.mub-beratung.de

E-Mail: info@mub-beratung.de

Ansprechpartner:
Dipl.-Kfm. Kurt Häußermann

A graphic consisting of several concentric circles, resembling a target. The text "Mittelstand im Mittelpunkt" is written in a bold, red, sans-serif font across the circles. "Mittelstand" is on the top line, "im" is in the center, and "Mittelpunkt" is on the bottom line.

**Mittelstand
im
Mittelpunkt**

MUB ist
Kooperations-
Partner vieler
Fach- und
Arbeitgeberverbände



Dipl. Kfm. Kurt Häußermann



Mittelstands-Beratung
Unternehmens-Transfer



Mittelstands-Beratung



Die Problematik:

- ▶ Allgemeine Richtlinien...
- ▶ Abstrakte Ratschläge...
- ▶ Ausschweifende Analysen der Zahlen der Vergangenheit...

Helfen dem Unternehmer in der Regel überhaupt nicht!

Die Hilfe muss sich auf **das Wesentliche konzentrieren**, muss knapp, individuell und kompetent sein.

Und vor allem:

Die Ergebnisse müssen einen
▶ **konkreten Nutzen** ◀
für den Unternehmer haben.

Die Unterstützung der MUB ist praxisnah auf den Mittelstand zugeschnitten!

www.mub-beratung.de

Mittelstands-Beratung

Schwerpunkt unserer Leistungen sind:

- ▶ ▶ Betriebswirtschaft
Finanzen / Controlling
- ▶ ▶ Vertriebsorganisation
Kunden- und
Auftragsgewinnung
- ▶ ▶ Unternehmens- und
Betriebsorganisation
- ▶ ▶ Personal- und
Arbeitswirtschaft
- ▶ ▶ Qualitätsmanagement
- ▶ ▶ Existenzgründung
- ▶ ▶ Krisenmanagement
und Sanierung
- ▶ ▶ Fit fürs Rating

www.mub-beratung.de

Unternehmens-Transfer

In den nächsten Jahren wird gemäß einer Studie des Bonner Instituts für Mittelstandsforschung die Zahl altersbedingter Unternehmensnachfolge signifikant zunehmen, da die Hälfte der Unternehmer älter als 60 Jahre ist.

Für jeden Unternehmer kommt einmal die Zeit des Loslassens!

Bei Unternehmenstransfer oder M & A (Merger & Aquisition) unterscheiden wir in:

- ▶ Nachfolge innerhalb der Familie (Owner buy-out)
- ▶ Verkauf an interne Manager (Management buy-out)
- ▶ Verkauf an andere Firmen
- ▶ Verkauf an strategische Investoren
- ▶ Verkauf an externe Manager (Management buy-in)

Wir verstehen uns als Projektmanager bei der Gestaltung der Unternehmensnachfolge, sei es im Rahmen des Generationswechsels oder Verkaufs.

www.mub-beratung.de